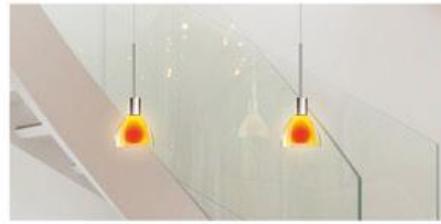


ZUR UNTERSTÜTZUNG UNSERES TEAMS SUCHT
BRUCK EINE/N SACHBEARBEITER/IN VERTRIEBSINNENDIENST (W/M/D),
IN VOLLZEIT / TEILZEIT

BRUCK.



DAS UNTERNEHMEN

Das 1968 von Heinz Bruck gegründete Unternehmen ist heute ein innovatives mittelständisches, inhabergeführtes Unternehmen mit 40 Beschäftigten und einem Umsatz von 5 Millionen Euro. Vom Standort Herne aus werden hochwertige Lichtlösungen für die feine Wohnwelt für namhafte Kunden im In- und Ausland produziert. Als Pionier im Segment miniaturisierter Stromschienensysteme hat sich BRUCK seit 1985 weltweit als Marke einen Namen geschaffen und bietet seinen Kunden Leuchten im wertigen Design kombiniert mit stimmungsvollem Licht, welches Gesundheit und Wohlbefinden fördert. Geschäftsführer ist Thomas Unger, der die Leitwerte Innovation, Qualität und Vertrauen nach innen und außen repräsentiert.

DIE POSITION

Zur Unterstützung unseres Teams sucht BRUCK ab sofort eine/n Sachbearbeiter/in Vertriebsinnendienst (w/m/d)

IHRE AUFGABEN

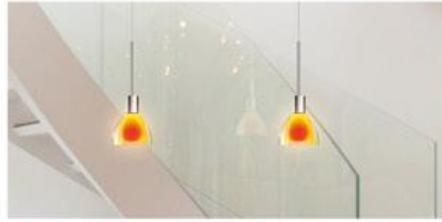
- Betreuung und Unterstützung eines fest definierten Kundenkreises
- Produktberatung B2B / B2C
- Angebotserstellung und Angebotsverfolgung
- Auftragserfassung und -abwicklung inkl. Lieferterminbestätigung und Nachverfolgung
- Kundenstammdatenpflege
- Aktive Zusammenarbeit und Informationsaustausch mit internen Schnittstellen und dem Außendienst
- Abwicklung der kfm. Aufgaben der Reklamationsabteilung
- Teilnahme an Messen
- Erledigung der anfallenden Korrespondenz

Ihr Profil

- Berufsausbildung im kaufmännischen Bereich (z.B. Industriekaufmann/-frau oder Bürokaufmann/-frau)
- Berufserfahrung aus dem produzierenden Gewerbe wünschenswert, aber nicht zwingend erforderlich
- Interesse an hochwertigen Produkten "made in Germany"
- zuverlässige, strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- kundenorientiertes Denken und Handeln
- belastbar, flexibel, kommunikativ, teamfähig
- Erfahrung in der Anwendung von ERP- und Office-Software
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb sowie technisches Verständnis
- Hohe soziale Kompetenz und unternehmerisches Denken
- fließende Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen vorteilhaft

ZUR UNTERSTÜTZUNG UNSERES TEAMS SUCHT
BRUCK EINE/N SACHBEARBEITER/IN VERTRIEBSINNENDIENST (W/M/D),
IN VOLLZEIT / TEILZEIT

BRUCK.



WIR BIETEN IHNEN

- Eine umfassende und individuelle Einarbeitung
- Moderne Arbeitsmittel mit digitalen Kommunikationstools
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit
- Flexible Arbeitszeiten in einem hybriden Mix aus Homeoffice und Büro
- Ein Expertenteam zur kontinuierlichen Weiterentwicklung und fachlichem Austausch im Schwesterunternehmen für alle Onlinebereiche
- Flache Hierarchien in einem inhabergeführten Unternehmen
- Kostenfreie Parkplätze auf dem Gelände
- Technische Grundausstattung, samt Notebook und Monitoren, für die Arbeit zu Hause
- 28 Tage Jahresurlaub, betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- Weiterbildungsmöglichkeiten und E-Learning während der normalen Arbeitszeit
- Ein hohes Potential zur persönlichen Weiterentwicklung

Wenn Sie sich in der beschriebenen Position wiederfinden und sich in unserem Unternehmen entwickeln wollen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte unter Angabe eines möglichen Eintrittstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen an Frau Funke an folgende E-Mail-Adresse richten: bewerbungen@bruck.de (Anhänge bitte nicht größer als 5 MB).

POSTALISCHE BEWERBUNGEN GEHEN AN:

BRUCK GmbH & Co. KG
z. Hd. Frau Funke
Industriestr. 22a
44628 Herne